

TSUNAMI通信

제 129 회 TSUNAMI 비즈니스플랜 발표회

【2010년 7월 14일(수) 개최 장소: 이와사키학원 요코하마 니시꾸지 2호관 8층】

1. 주식회사 그린쉽 (대표자 나카요시 쇼지)

【설립】 2008년11월

【주소】 도쿄도 토시마구 니시이케부쿠로1-44-1 니교 빌딩4층 【자본금】 55,250천엔

【사업개요】 아웃바운드 IVR(자동음성 응답장치)와 CTI 시스템(컴퓨터와 전화를 통합한 시스템)이 연동한 시스템 「세일즈 제트」의 개발, 판매. 자동전화로 예상 고객 리스트를 작성한 후 그 리스트를 CTI 시스템에 취입하여 전화 상담원이 전화를 이용하여 follow-call 를 함으로써 계약으로 연결되게 하는 구조. 백지 상태의 리스트 상태에서 전화상담원이 가전(架電)하는 방식은 상당한 비용과 시간을 필요로 함으로, 그러한 「예상 발굴활동」작업은 자동음성 시스템에 맡기고, 추출된 고확률의 리스트에 전화 상담원을 집중시키는 것으로 적은 비용으로 영업에 있어 고효율을 실현하는 시스템으로 작년에 동경 중소기업진흥공사의 추천장려 사업으로 선정되었다.

【코멘트】 종래의 콜센터에 비해, 압도적으로 코스트가 저렴한 점에 놀랐습니다. 아무리 IT화가 촉진되었다 해도 효율적인 영업성과에 연결되는 방식이 충분하지 않았기 때문에, 이 세일즈 제트 시스템이야말로 대단히 획기적이라고 생각합니다.



(발표자는 부사장인 타도코로씨)

2. 주식회사 씨앤씨 (대표자 이데나가 케이시) (발표자: 타도코로 이사오)

【설립】 2010년7월

【주소】 카나가와켄 에비나시 히가시카시와가야 6-24-16 【자본금】 3,500천엔

【사업개요】 케어사이클 주식회사 (응고제 사용 순환식 화장실) 및 주식회사 MCP(로타리 스토리머 엔진:약칭 RSE)의 각 기술을 응용하여, 밀폐식 순환 오물 처리 장치를 신개발 함. 장치 판매와 기술을 복합시킨 회사로서 씨앤씨를 새롭게 설립, MCP 를 산하에 둬. 신개발 장치는 RSE 의 강력한 산화능력과 밀폐식 순환 처리 방식의 고도처리 성능을 아울러 가지고 있으며, 오물 발생률을 98%개선. 또한, 처리된 물의 재이용이나 살균, 탈취, 유해물질 제거가 가능. 종래품과 비교하여 볼 때 콤팩트함과 가격면에서도 주목 받고 있어 각 분야의 환경개선에 도움이 될 제품이다.

【코멘트】 이번달에 설립된 새로운 회사입니다. 물환경 유지가 중요시되고 있는 지금, 막대한 비용이나 이차 공해문제를 해결하기 위해, 상기 새로운기술을 구사하는 오수처리장치가 개발되었습니다. 여러건의 상담이 진행중입니다.

3. 아이·보야쥬 주식회사 (대표자 카고쿠라 신스케)

【설립】 2008년3월

【주소】 도쿄도 치요타 가이진다 3-14-3 후쿠에이 야키하바라 7층 【자본금】 92,500천엔

【사업개요】 'B to B Google'을 목표로 검색엔진 「A-Trek」을 개발·판매하고 있음. 「A-Trek」은 인터넷상 기업내에 산재하는 방대한 정보로부터 필요한 정보를 고속으로 수집하여, 검색누출이 없도록 고도의 검색을 실현하는 차세대 검색 솔루션이다. JETRO 자료에 의하면 지식작업(knowledge work)의 자동화를 목적으로 한 정보집약형 서비스는, 2015년에는 세계적으로 2,500억 달러 규모가 될 것으로 예측되고 있다. 내각청, 농수산부, 금융청, 환경청 등 공공기관에 납입한 실적이 있음. 또한, 이 엔진을 이용하여 2010년 4월부터 관공청의 입찰정보 서비스 「GovNaVi」를 개시, 60사의 고객을 획득(시행사 600사 이상)하였음.

【코멘트】 데모를 보여주셨는데, 검색능력의 정확도가 상당히 높아 완전히 차세대의 솔루션이라고 말할수 있겠습니다. 조달정보검색·통지서비스의 GovNaVi 는 여기로 <http://www.govnavi.com/> 꼭 보세요.



4. 주식회사 카페그루브 (대표자 하마다 히사토)

【설립】 2000년6월

【주소】 도쿄도 시부야구 진구마에3-15-11 COPONNORP 3F 【자본금】 279,700천엔

【사업개요】 미디어사업을 다루는 카페그루브의 전자 상거래(EC) 사업부 부문을 독립시켜 새로운 회사를 설립. 컨버스, 캐서린, 햄넷 등의 공식 쇼핑몰을 작업 하였으며 시스템 파트너로는 유니클로, 토쿠한즈의 EC 를 작업한 코마스 21사와 전략 제휴. 국내뿐만 아니라 아시아, 세계로 유통시키는 글로벌(global+local)한 유통망을 실현 함.

【코멘트】 저비용인 통판 사이트의 구축 운영사업을 전개 하고 있습니다. 기획에서 촬영, 등록, 수주, 결제, 배송까지의 모든 업무를 대행하는 서비스입니다. 양질의 일본의 제품을 세계에 넓혀가고 싶다고. 해외생활이 길었던 사장님이라서 그런지 뜨거운 기분이 전해진 프레젠테이션이었습니다. 2년 이내에 50개 브랜드와의 계약을 목표로 하고 있습니다.

☆☆☆☆ 앞으로의 활동예정 ☆☆☆☆

제 130 회 TSUNAMI 비즈니스플랜 발표회

일시: 2010년 9월 8일(수) 개최

발표회: 13:30 ~ (발표 후 교류회)

8월 발표회는 없습니다!

장소: 이와사키학원 요코하마 니시꾸지 2호관 8층

※발표기업 상세내용은 다음에 연락드립니다.



《감상》 어느새 올해도 절반이나 지나 갔습니다. 올해 상반기에도 많은 참가자 여러분들에게 도움을 받았고, 그로 인해 발표를 개최할 수 있었습니다. 감사드립니다. 다음달은 하계휴가 시즌이므로 8월은 건너 뛰게 됩니다. 또 9월달에 뵈겠습니다.

NPO 법인 벤처지원기구 TSUNAMI
(TEL)045-470-8668 (FAX) 045-470-8818
(株)TSUNAMI Network Partners Corporation
(株)TSUNAMI On The Road Corporation
(TEL)045-470-8088 (FAX) 045-470-8090
강 민수